

IHRE LÜCKEN IM VERTRIEB KOSTEN GELD.

**DAS VERTRIEBSAUDIT ZEIGT
IHNEN, WO – UND WELCHE
HEBEL DAS BEENDEN.**



Ich analysiere Ihren Vertrieb – klar und strukturiert.
KEINE BLINDEN FLECKEN. KLARE ENTSCHEIDUNGEN.



Das Audit deckt Umsatzlecks und Engpässe im Prozess auf.
WO SIE VERLIEREN. WO SIE DREHEN KÖNNEN.



Ich priorisiere Ihre wichtigsten Vertriebs- und KI-Hebel.
KLARE HEBEL. KLARE PRIORITÄTEN.



Sie bekommen eine klare Roadmap plus Umsetzungsangebot.
HANDLUNGSEMPFEHLUNG. KONKRETER NÄCHSTER SCHRITT.

Das Vertriebsaudit ist der systematische Check, mit dem Sie zuerst Struktur in Ihren Vertrieb bringen – und dann KI wirklich sinnvoll nutzen.

**FÜR UNTERNEHMEN, DIE
MEHR WIRTSCHAFTLICHKEIT
UND ECHTE KI-HEBEL IM
VERTRIEB WOLLEN.**

Kontakt

+49 151 2616 1605

anna@digitaleresonanz.de

www.annazaeh.de



**Gespräch
anfragen.
30 Min. Klarheit,
ob & wie ich Ihnen
helfen kann.**



**KLARE
ANALYSE.**



**BELASTBARE GRUNDLAGE
FÜR ENTSCHEIDUNGEN**



**KLARE
ENTSCHEIDUNGEN.**

DER ABLAUF DES VERTRIEBSAUDITS.

DREI SCHRITTE | 10 WERKTAGE

Für Unternehmen, die im Vertrieb keine Lücken mehr akzeptieren.

by Anna Zäh

PHASE 1

VORBEREITUNG

Sie liefern die wichtigsten Vertriebsdaten über ein fokussiertes Workbook (KI-Assistent oder Excel/PDF), damit wir im Workshop direkt in die Tiefe gehen.

PHASE 2

3-STUNDEN WORKSHOP

In 3 Stunden analysieren wir Ihren Vertrieb entlang Funnel, Customer Journey und Prozessen – Engpässe, Umsatzlecks und Chancen werden klar sichtbar.

PHASE 3

ERGEBNIS

Ich verdichte alles zu einer klaren Roadmap mit priorisierten Maßnahmen und den wichtigsten Wachstums- und KI-Hebeln im Vertrieb.

← max. 10 Werktage →

Was Sie erhalten

- ✓ **Transparenz** über Ihre Customer Journey, Vertriebsprozesse und Rollen.
- ✓ **Klarheit** darüber, an welchen Stellen im Funnel Sie heute Umsatz verlieren.
- ✓ Die 3–5 **wichtigsten Hebel** – inklusive KI –, die den größten Effekt haben.
- ✓ Einen konkreten **Maßnahmenplan** mit Quick Wins und strukturellen Schritten.

Sie wissen, wo sich der Invest in Zeit, Geld & Technik lohnt – und wo nicht – und entscheiden.

Preis

1.990,- €
zzgl. MwSt

Über mich

Anna Zäh | Digitale Resonanz A. Z.

Als Vertriebs- und KI-Expertin begleite ich kleine & mittelständische Unternehmen, ihren Vertrieb zukunftsfähig aufzustellen – mit klarer Betriebswirtschaft, effizienter Struktur und wirksamem KI-Einsatz.